

Extract from

IT news 2.0 / Novembre 2007 / N° 05

Le grand dossier Core Banking, p. 46

Non-stop and STP Banking

Pour Luc Gesquiere et Guillaume Desjonqueres de Syncordis Consulting, les core banking engines et plateformes sont actuellement en phase d'amélioration du Straight Through Processing (SWIFT) et non-stop Processing (24h/24, 7j/7).

Ces tendances à la fluidité de l'information sont aussi renforcées par les impératifs du reporting réglementaire (Basel II-COREP, IFRS-FINREP, MiFID ...) « Mais au final, l'amélioration des process permet une prise en charge de plus grands volumes transactionnels. » Les bénéfices sont donc clairs et attendus, du côté des banques.

Aujourd'hui, un package moderne se doit de répondre donc facilement aux attentes d'intégration du système, de gestion du reporting réglementaire et de garantir des grandes facilités d'interfaçage. Il s'en trouve encore plus alléchant de moderniser l'infrastructure vu que les coûts des plateformes actuelles, installées il y a dix, quinze voire vingt ans, sont particulièrement élevés, que l'évolution future de ces systèmes est contrariée et que leur flexibilité est réduite. A cela, s'ajoute que ces plateformes tirent rarement bénéfice des avantages des nouvelles technologies.

Sans Hésitation

« Il est impossible ou tellement coûteux de faire évoluer le système in-house pour prendre en compte de nouveaux produits bancaires ou le mettre aux normes réglementaires, qu'il n'y a plus d'hésitation à avoir. Par ailleurs, les connaissances IT internes ou externes se font de plus en plus rares. » Dès lors, Syncordis recommande une approche par une bonne méthodologie de projet et avec un intégrateur connaissant son métier et son produit, tout en se prévalant d'une trop forte dépendance d'un éditeur et en mesurant bien l'impact IT interne.

Selon Syncordis, même si le marché Luxembourgeois n'est pas encore prêt pour des livraisons de packages à la demande, « c'est le futur: la transparence des prix, l'externalisation de l'IT de la banque vers des sociétés expertes. Définitivement, le modèle est intéressant pour les petites et moyennes banques qui ne peuvent acquérir une compétence complète sur le produit. »

« Syncordis veut se confirmer comme le leader intégrateur pour le marché local sur T24 et se créer une bonne réputation sur Avaloq. Pour cela, le nombre de consultants sera augmenté. Syncordis se prépare à une croissance des ventes de banking software et une refonte des solutions in-house et logiciels bancaires tels que Ibis, Ipsy, Midas, Olympic... » Les KBL, East-West United Bank, Commerzbank, Altraplan, Internaxx sur T24 et Banque de Luxembourg, Barclays-Genève ou Coutts Bank von Ernst-Zürich sur Avaloq (via Comit) sont déjà prêtes pour le futur.