

Extract from

IT news 2.0 / Novembre 2008 / N° 15

Core Banking | IT Finance, p. 30

Les Objets de la croissance

Avec plus de 20% du budget consacrés chaque année au R&D, Temenos vise une croissance autour du cœur de banque.

“Notre seul focus est le core-banking, dit Yves Compan, Business Development Manager de Temenos Luxembourg. Tous nos investissements vont en ce sens. Cela garantit la non-obsolésence de nos solutions et facilite grandement l'évolutivité du système. Notre plateforme est ouverte et indépendante de tout hardware, OS ou database.”

...

Temenos dispose aussi d'une Model Bank qui repose sur une préparamétrisation du package, permettant une adoption rapide dans un environnement fonctionnel évolué et techniquement fiable. Ce qui occupe aussi l'éditeur, c'est la migration de Globus vers T24, le produit qui évolue dans une architecture n-tier complète pour les banques en continu. "Pour toutes sortes d'usages, du Private Banking au Corporate Banking ou au Retail, nous n'avons qu'un produit qui est T24. Il garantit les mêmes flux, la même DB, peu importe le contexte. Dans la region CEB, nous avons ainsi actuellement sept clients qui sont en cours d'upgrade de Globus à T24."

Avec une douzaine de clients à Luxembourg, Temenos s'est placé aussi au rang des grands éditeurs, **s'appuyant aussi sur un représentant de poids au niveau de l'intégration qui est Syncordis**. "Le modèle est approprié". A l'avenir, Temenos va s'engager sur des questions comme la gestion des produits structurés ou une intégration avec des outils BPM pour une revue de process dynamique. En ces temps délicats, cela peut être une fameuse pierre d'achoppement.